



Implemented by



Mecanismo de apoio aos negócios para cadeias de valor agrícolas resilientes

Fundo de Subsídio Equivalente Competitivo (MGF)
Webinar para a solicitação de Notas Conceituais em português

Cadeia de valor do caju, do cacau, do milho e da pecuária

11 de julho de 2024

Observe que a sessão será gravada!



Agenda

1. Histórico e introdução ao Fundo de Subsídios Equivalentes
2. Processo de inscrição e consórcios
3. Contrato e finanças
4. Tópicos técnicos: Desenvolvimento da capacidade humana, clima, gênero
5. PERGUNTAS E RESPOSTAS





Ação conjunta

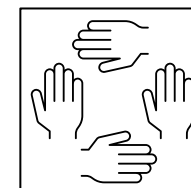
Implemented by



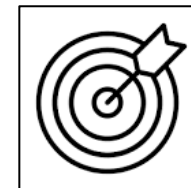
No âmbito do Programa-Quadro geral da UE/OACPS de apoio ao desenvolvimento da cadeia de valor da agricultura dos países ACP, a GIZ implementa parte do Componente 1 sobre capacitação, denominada

"Business Support Facility for Resilient Agricultural Value Chains" (Mecanismo de apoio comercial para cadeias de valor agrícola resilientes).

Essa Ação Conjunta é um esforço combinado da **Diretoria Geral de Parcerias Internacionais da UE (INTPA)**, da **Organização dos Estados da África, do Caribe e do Pacífico (OACPS)** e do **governo alemão** por meio do **Ministério Federal de Cooperação Econômica e Desenvolvimento (BMZ)**.



Objetivo



A Ação Conjunta tem como objetivo **contribuir para a resiliência econômica e às mudanças climáticas** das cadeias de valor do **caju, do cacau, do milho e da pecuária (bovinos, caprinos e ovinos)** e para a **segurança alimentar, o aumento da renda e o emprego** nos 79 estados-membros da Organização dos Estados da África, do Caribe e do Pacífico (OACPS) sob o acordo de Samoa.



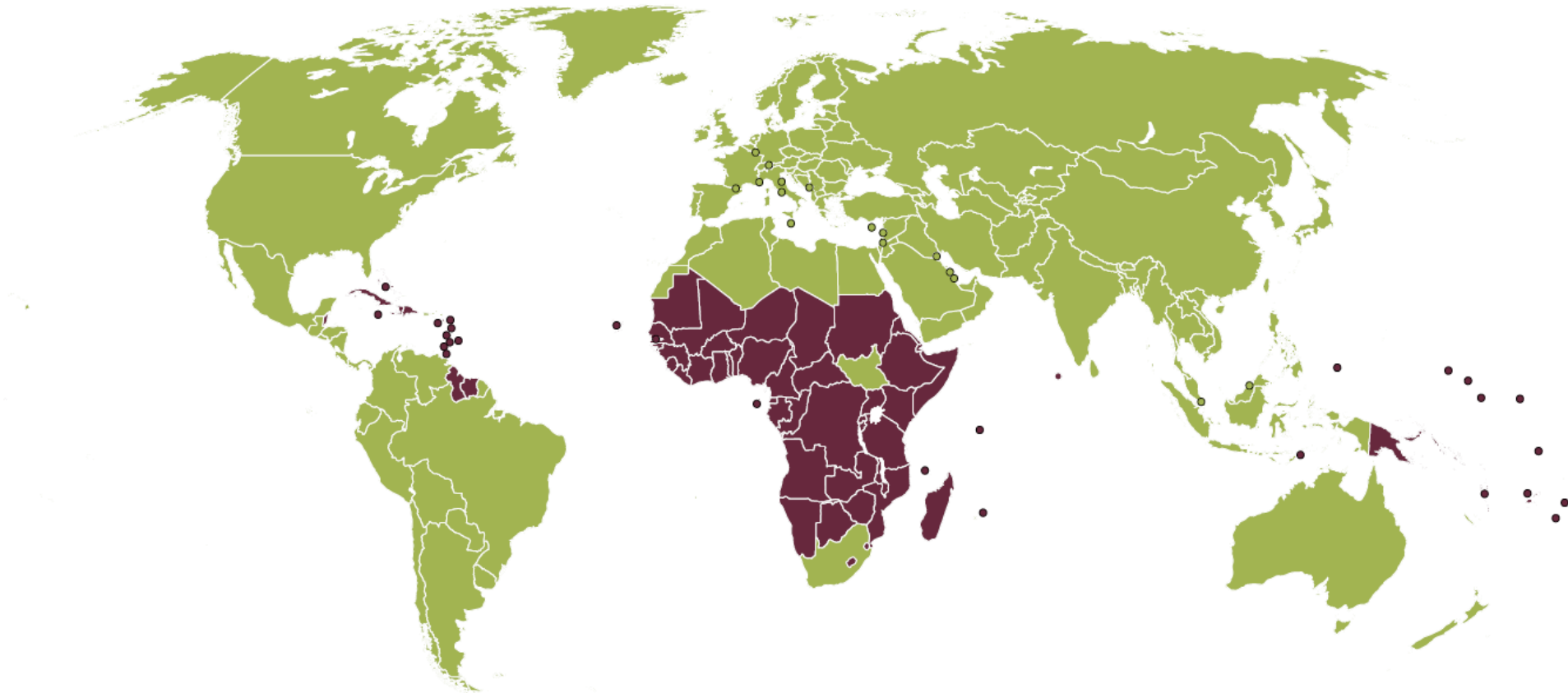


Implemented by



Áreas de intervenção

Membros da Organização dos Estados da África, Caribe e Pacífico (OACPS)



Os três Resultados

- **Resultado 1:** Habilidades para o agronegócio - e-learning e abordagens de aprendizagem combinada acessíveis a todos os membros da OACPS.
- **Resultado 2:** Fundo de Subsídio Equivalente Competitivo (MGF) - conceitos inovadores que promovem cadeias de valor agrícolas resilientes nos estados-membros da OACPS por meio de 85 projetos de consórcios significativos e econômicos envolvendo atores públicos e privados ao longo das CVs.
- **Resultado 3:** Intercâmbio Sul-Sul e diálogo sobre políticas - compartilhamento de conhecimento e aprendizado para ampliar e institucionalizar as abordagens do Business Support Facility.



O Fundo de Subsídios Equivalentes (Matching Grant Fund - MGF)



matching
grant
fund

- **Um modelo/ferramenta de parceria e financiamento público-privado** projetado para apoiar ideias/projetos inovadores voltados para cadeias de valor agrícolas resilientes em todos os 79 países membros da OACPS.



- Impulsionar o crescimento sustentável e fortalecer o desenvolvimento do setor privado
- Melhorar **a resiliência climática** e a competitividade dos atores da cadeia de valor agrícola nos 79 estados-membros da OACPS em todas as quatro cadeias de valor
- Desenvolver a resiliência e a inclusão em todas as cadeias de valor visadas
- Promover a excelência e a propriedade
- Mobilizar recursos adicionais para a implementação



- **Um mínimo de 85** parcerias significativas e econômicas com vários participantes, envolvendo agentes públicos e privados ao longo das CVs.

Por favor, assista a um vídeo explicativo sobre o fundo de subsídio competitivo equivalente no YouTube usando este link: ...

O que o Fundo de Subsídios Equivalentes oferece

Financiamento via GIZ para o caju



Até **40%** do orçamento total do projeto

- Contribuição mínima da GIZ por projeto - 40.000 euros para todos os VCs.
- Contribuição máxima da GIZ por projeto - 100.000 euros para todos os VCs.

No entanto, em projetos excepcionais, em que a implementação vai além de um país, o valor da GIZ pode chegar a um máximo de 200.000 euros

Financiamento via GIZ para outras



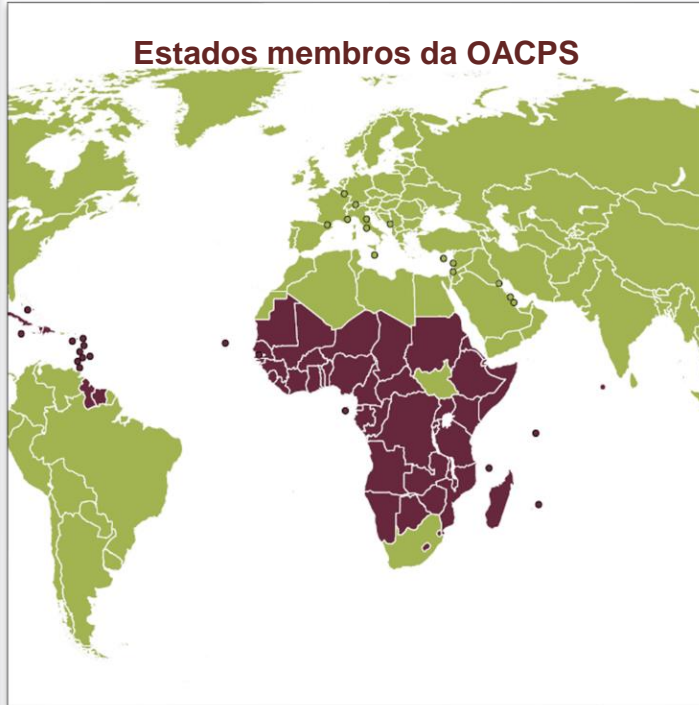
Até **50%** do orçamento total do projeto

Processo e cronogramas do Fundo de Subsídios Equivalentes



Quem pode se inscrever?

Estados membros da OACPS



Entidade do setor privado como candidato principal

Pronto para entrar em um contrato de consórcio assinado com parceiros elegíveis

Deve ter um índice de solvência da empresa (ativos totais ÷ dívida total de longo prazo) não inferior a 0,5 ou 50% como candidato principal

Comprovação da forma legal de registro como empresa do setor privado (com fins lucrativos) como candidato principal

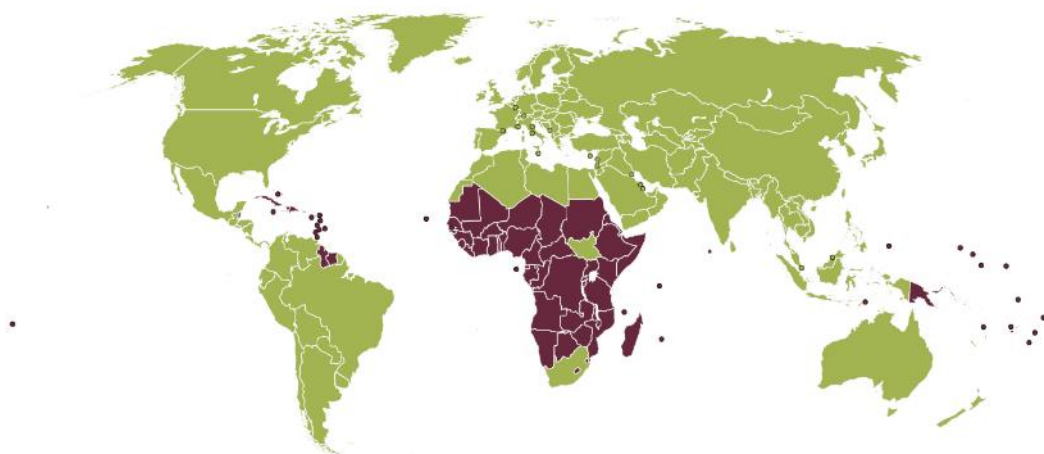
Conhecimento relevante e experiência técnica na área de intervenção e CV



Quem pode se aplicar?

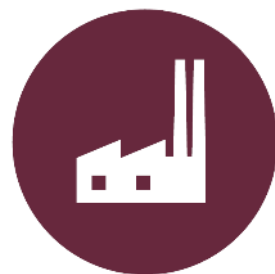
Observe que as propostas sobre a cadeia de valor do cacau de Gana, Costa do Marfim e Camarões não serão elegíveis, pois a cadeia de valor nesses países já está sendo apoiada pela Iniciativa de Cacau Sustentável da UE.

No interesse do **equilíbrio regional**, durante esta convocação, será dada prioridade a projetos originários de países com nenhum ou poucos projetos de nossas convocações anteriores. A lista de países e o número de projetos estão publicados nos respectivos sites



Quem pode ser candidato principal ou parceiro de consórcio

Quem pode ser um candidato principal?



Empresa de processamento



Organização de produtores agrícolas

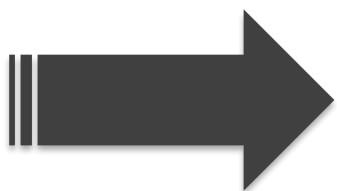


Compradores externos do principal produto final da VC ou de seus subprodutos

Estamos buscando principalmente empresas privadas nacionais/locais como líderes. Se uma empresa internacional se candidatar, uma empresa local deverá fazer parte do consórcio.

Quem pode ser candidato principal ou parceiro de consórcio

Quem pode ser um parceiro de consórcio?



- Atores privados ao longo da cadeia de valor, empresa de processamento, organizações de produtores; off-takers/comerciantes, empresas de comércio e compra - Serviços de desenvolvimento de negócios - Instituições de ensino e treinamento técnico e vocacional agrícola (ATVET) - Organizações nacionais de extensão (públicas e privadas) - Organizações de pesquisa privadas ou públicas - Atores da sociedade civil - Fundação do setor privado

Espera-se que os parceiros do consórcio **assinem uma Carta de Intenções** na fase da Nota Conceitual. Esse acordo será desenvolvido em um **MoU para a fase de Proposta Completa**.
*Pelo menos um parceiro no projeto deve ser um parceiro nacional/local (por exemplo, uma MPME, uma organização de produtores ou similar).

Parceiro de consórcio vs. Provedor de serviços

O que é um consórcio?

Um consórcio consiste em

- **2 ou 3 parceiros privados ou públicos**
 - que tenham entrado em um **acordo oficial** (Lol), e
 - apresenta um **projeto conjunto**.
- Cada parceiro do consórcio faz uma **contribuição específica** para o projeto, seja em dinheiro ou em espécie.

Exemplo: Uma empresa de processamento de milho e uma cooperativa de agricultores fornecedores

Quem é um provedor de serviços?

Um provedor de serviços fornece

- **um serviço específico**
- **contra pagamento.**

Elas

- **não fazem parte** do consórcio formal,
- **não se** espera que **contribuam em** dinheiro ou em espécie para o projeto.
- selecionados e contratados por meio de processo de licitação

Exemplos: Um Master Trainer que facilita uma abordagem de treinamento proposta ou uma empresa de consultoria.



Implemented by

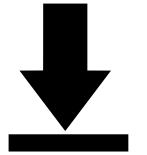


A chamada - Como se inscrever



1

A chamada está aberta de 8 de julho ao 18 de agosto de 2024 (meio-dia)
Visite nossos sites!



2

Leia as diretrizes! Verifique se você é **elegível**. Em caso afirmativo, faça o download do Anexo 1 - Nota conceitual, Anexo 2 - Carta de intenção e Anexo 3 - Ajuda de trabalho sobre modelos de orçamento em nossos sites



3

Prepare e envie a **nota conceitual** devidamente preenchida (incluindo dados sobre o índice de solvência), a **carta de intenção assinada por todos os parceiros do consórcio e anexe o comprovante de registro legal da entidade candidata principal** para abf-fund@giz.de ou cashew@giz.de até **18 de agosto de 2024, às 12h GMT (meio-dia)**.



Aguarde o feedback da **ABF and MOVE- ComCashew** sobre sua solicitação.

Participar do Programa de Preparação (EN, FR, português ou espanhol)

Processo, Finanças, Webinars temáticos

Os documentos estão disponíveis em:

- Site da ComCashew www.comcashew.org
- Agribusiness Facility www.agribusiness-facility.org
 - OACPS www.BusinessACP.com
- Conselho Consultivo Internacional do Caju www.ciccashew.org
- Fundação para o Desenvolvimento da Capacidade Africana www.acbf-pact.org
- Aliança Africana do Caju www.africancashewalliance.com
- Site da CARI www.cari-project.org
 - Etc.

Pontuação do documento de síntese Deutsche Gesellschaft für Internationale Zusammenarbeit (GIZ) GmbH

15%

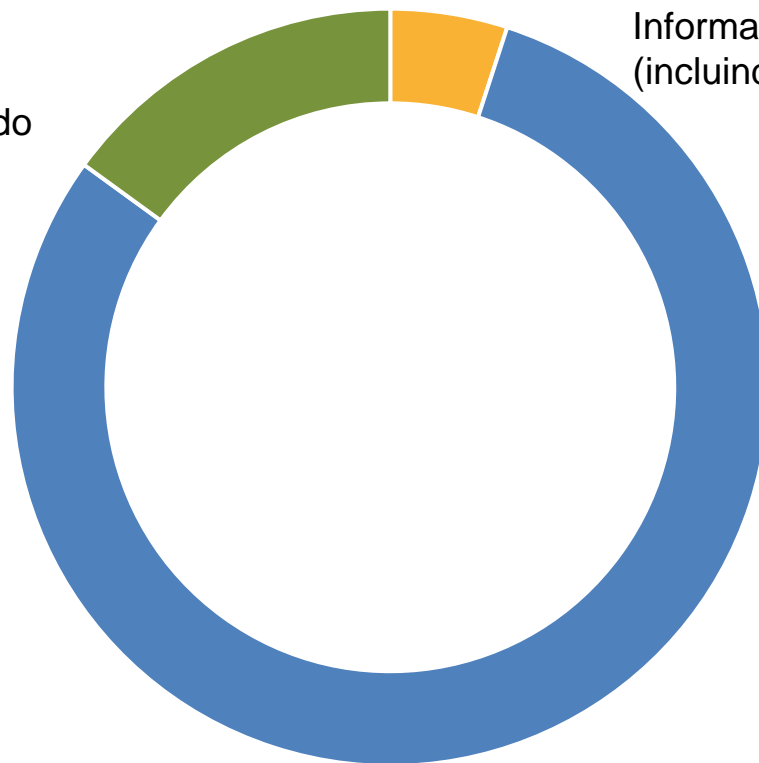
Orçamento e contribuição

- Contribuição do candidato principal
- Contribuição dos parceiros do consórcio

5%

Identificação do candidato

Informações sobre o candidato principal (incluindo o perfil) e o consórcio



80%

Descrição do projeto

- Histórico e justificativa
- VC agrícola direcionada
- Resumo do projeto
- Metas e objetivos
- Justificativa climática
- Inclusão e gênero
- Medidas de intervenção
- Escala da intervenção
- Contribuições esperadas





Programa de preparação e webinars de planejamento

Implemented by



- O programa de preparação que o acompanha também pode ser encontrado aqui: www.agribusiness-facility.org/funding.html e <https://www.comcashew.org/matching-grant-fund>

- Ele é composto pelas **Diretrizes** e, em seus anexos, por todos os **documentos necessários, auxílios de trabalho**, informações breves sobre **desenvolvimento de capacidade e tipos de contrato**, além de **webinars** acessíveis ao público sobre diferentes assuntos (veja a tabela abaixo).

Go to

www.agribusiness-facility.org/funding



www.comcashew.org/matching-grant-fund



- Se um candidato for selecionado para entregar uma proposta completa, informações mais detalhadas sobre orçamento, desenvolvimento de capacidade e outras etapas estarão disponíveis em uma área de login exclusiva em nossos sites

Especificidades do contrato

O Fundo de Subsídios Equivalentes é para você se...

... você é uma empresa privada registrada que busca financiar um projeto com objetivos claros de desenvolvimento.

...sua ideia de projeto tem um resultado direto de desenvolvimento e um caráter de benefício público. O benefício de sua empresa pode ser um "subproduto", mas não o objetivo principal (lei sem fins lucrativos).

... você tem a capacidade de cobrir pelo menos 50% (para cacau, milho e gado) ou pelo menos 60% (para caju) do valor total do contrato.

...você não deseja apoiar diretamente e apenas seu negócio principal com essa oportunidade de financiamento.

... você está localizado em um estado membro da OACPS.

...você identificou pelo menos um parceiro de consórcio com quem gostaria de cooperar neste projeto



Formato do contrato - iDPP

iDPP = Parcerias de Desenvolvimento Integrado com o Setor Privado



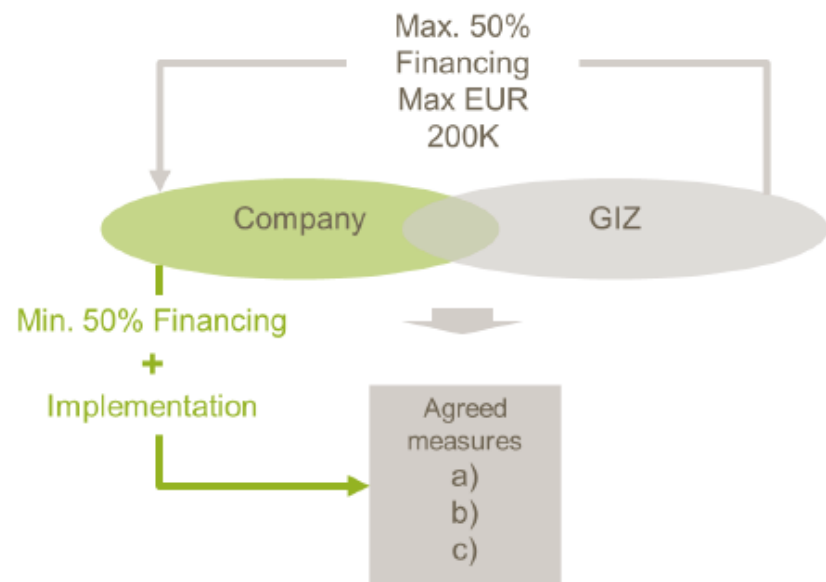
Uma iDPP (Parcerias de Desenvolvimento Integrado com o Setor Privado) é um **projeto conjunto e formalizado entre a GIZ e uma ou mais empresas privadas** (= com um contrato). É uma parceria entre parceiros iguais que buscam juntos um objetivo compartilhado que beneficia um terceiro grupo (grupo-alvo). Todos os parceiros contribuem com conhecimento especializado, insumos em espécie e/ou dinheiro.

Os iDPPs podem ser concluídos na forma de um

- **Acordo de cooperação** (sem fluxo de dinheiro entre os parceiros, os parceiros implementam em conjunto) ou
- **Acordo de implementação** (a GIZ fornece uma contribuição financeira ao parceiro privado, enquanto o parceiro privado é responsável pela implementação). → **opção preferida para esta chamada**

Formato do contrato - iDPP

Acordo de implementação



- A empresa implementa o projeto de forma independente (lidera o projeto) e fornece evidências de custos e insumos
- As contribuições da empresa privada podem ser em dinheiro ou em espécie (por exemplo, pessoal planejado para o projeto)
- O auditor externo precisa certificar o custo

Modelo de orçamento na fase da nota conceitual

Juntos, pelo menos 50% do valor do contrato

Budget category	Lead Applicant contribution (in Euro)	Other consortium partners contribution (in Euro)	Contribution requested via GIZ (in Euro)	Total cost (in Euro)
Applicants' staff costs	EUR	EUR	EUR	EUR
Service providers' and external expert costs	EUR	EUR	EUR	EUR
Travel cost (for staff and external experts)	EUR	EUR	EUR	EUR
Equipment (max 30% of total cost) (e.g., energy supply, processing, irrigation, warehouse) ²	EUR	EUR	EUR	EUR
Other costs (Training & other items e.g., demo farming inputs)	EUR	EUR	EUR	EUR
Audit	EUR	EUR	EUR	EUR
Total cost	EUR	EUR	EUR	EUR

Aplique a porcentagem entre a parte privada (consórcios) do orçamento e a parte pública (GIZ) do orçamento a cada linha orçamentária.

Por exemplo:

**Participação: 55% parte privada (Líder + Consórcios)
45% parte pública (GIZ)**

Custo de viagem planejado para o candidato principal e o parceiro do consórcio:

Total: 10.000 EUR →

Participação privada: 5.500 EUR

Cota pública: 4.500 EUR

Custo elegível

- Somente **os custos diretos**, sem mark ups, podem ser cobertos
- Os custos precisam ocorrer dentro do prazo do contrato

- Os custos elegíveis são :

- ▮ Remuneração para os próprios funcionários de sua empresa
- ▮ Honorários de especialistas externos
- ▮ Despesas de viagem, passagens aéreas
- ▮ Custos de materiais e equipamentos
- ▮ Custos de bens de capital (até 30% do orçamento total)
- ▮ Outros custos

- Os custos não elegíveis são :

- ▮ Custos de vendas e distribuição, incluindo custos de publicidade
- ▮ Imposto municipal sobre o comércio
- ▮ Custos de pesquisa e desenvolvimento independentes

.... **Consulte o Anexo 3_Diretrizes sobre custos elegíveis para reembolso para obter uma lista abrangente**

Custos elegíveis

Informações gerais

- As linhas orçamentárias podem ser excedidas em 10% e, no máximo, em 2.500 euros (por linha orçamentária) (se o orçamento total permanecer o mesmo), se for necessária mais aprovação da GIZ em termos de uma alteração de contrato
- Novas linhas orçamentárias podem ser adicionadas durante o curso do projeto, mas é necessária a aprovação da GIZ na forma de alteração do contrato
- Relatório semestral obrigatório de custos para a GIZ para receber pagamentos adicionais

Agenda

1. Histórico e introdução ao Fundo de Subsídios Equivalentes
2. Processo de inscrição e consórcios
3. Contrato e finanças
4. **Tópicos técnicos: Desenvolvimento da capacidade humana, gênero, clima.**
5. PERGUNTAS E RESPOSTAS



Atividades no âmbito do MGF

Fortalecimento dos vínculos entre os atores da cadeia de valor

Capacitação dos atores da cadeia de valor (incluindo produtores primários) por meio de:

- **Treinamentos técnicos**, como Boas Práticas Agrícolas (GAP), Adaptação e/ou Mitigação de Mudanças Climáticas (CC), Agricultura Conservadora (CA), Agrofloresta e Material de Plantio Melhorado).
- **Treinamentos empresariais** para atores da cadeia de valor.
- Outras abordagens inovadoras e inclusivas como **o gênero**.
- Estratégias de abordagem que levam à **redução e remoção de CO2** e equivalentes.

Oferta de treinamento presencial em larga escala



Oferta de treinamento presencial em larga escala

Impressões Treinamentos



Instrutores FBS, CBS, PBS



Mestres do Cajú



Cooperativistas

E-learning para o agronegócio



" **Gratuito!** "

" **Aberto a todos!** "

" **Comece a qualquer
momento!** "



Disseminação eficiente do conhecimento

- Autotutela e ritmo próprio para escalonamento
- Economia de custos/recursos
- Alcançar novos alunos

Aprendizagem combinada

- Transferência de conhecimento comprovadamente mais eficaz por meio de diferentes mídias e formatos de aprendizagem
- Oferecer aprendizado misto no local

Pré-qualificação e emPOWERment

- Acesso flexível e igualitário para as mulheres
- Próximos: Acesso a serviços, oportunidades de emprego, redes e outras ofertas por meio de newsfeed e correspondência on-line

Juventude e gênero: Somos todos diferentes e temos necessidades diferentes



Por que isso é importante?

As mulheres desempenham um papel crucial na agricultura africana!

As mulheres enfrentam desafios únicos que limitam severamente o potencial de segurança alimentar, crescimento e emprego, como:

- Menos acesso a recursos como insumos, terras, treinamentos, insumos tecnológicos, serviços financeiros.
- Falta de reconhecimento como empreendedores devido, entre outros fatores, a normas sociais (como a desaprovação da família).

MAXIMIZE SEU IMPACTO



Agronegócio inteligente em relação ao clima

Agronegócio inteligente em relação ao clima:

Desenvolver e implementar estratégias resistentes ao clima *ao longo de toda a cadeia de valor*, com base na abordagem de agricultura inteligente em relação ao clima (FAO) e seus três objetivos interligados:

1. Aumento sustentável da produtividade agrícola e da renda (**segurança alimentar**).
2. Adaptação e criação de resiliência às mudanças climáticas (**adaptação**).
3. Reduzir e/ou remover as emissões de gases de efeito estufa (**mitigação**), quando possível.



Exemplo: Agronegócio inteligente em relação ao clima

Adaptação



Sistemas de coleta e armazenamento de água em pequena escala combinados com irrigação por gotejamento e cobertura vegetal para melhorar a disponibilidade de água.



Plantar cercas vivas e arbustos para evitar/diminuir o escoamento superficial e as perdas de carbono/nutrientes devido à erosão da camada superficial do solo.



Uso de mudas enxertadas melhoradas de caju resistentes à seca e a novas doenças emergentes devido às mudanças climáticas .

Redução



As técnicas de secagem com energia solar reduzem a dependência de métodos que envolvem a queima de madeira.



Reduzir as emissões de GEE aplicando o adubo próximo à superfície do solo, de preferência quando os solos estiverem mais úmidos do que secos e a temperatura do ar estiver baixa.



Maçãs de caju secas por energia solar para economizar grandes quantidades de eletricidade e lenha e contribuir para a redução das emissões

Remoção / Armazenamento



A grossilvicultura em terras marginais oferece áreas adicionais de pastagem e, ao mesmo tempo, remove/armazena carbono por meio das árvores plantadas.



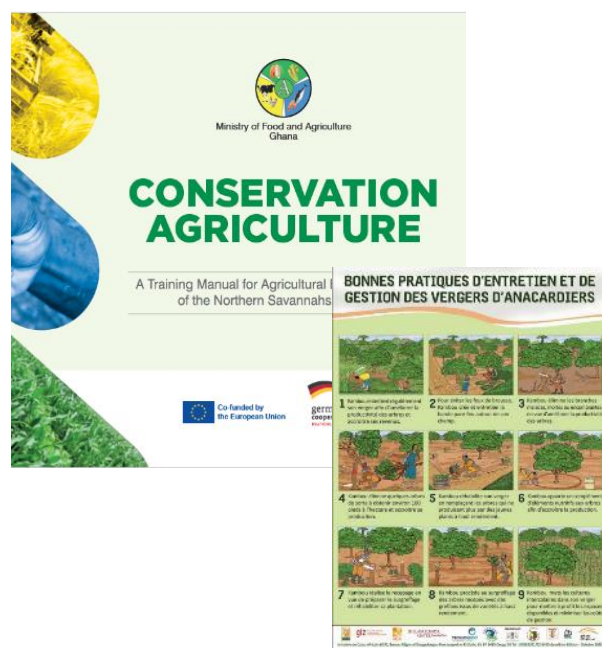
A combinação de culturas intercaladas, cobertura do solo durante todo o ano e lavoura mínima minimiza a saída de nutrientes e aumenta o potencial de remoção/armazenamento de carbono do solo.



Promoção de sistemas agroflorestais baseados no caju para aumentar a resiliência dos pequenos produtores rurais de caju e gerar créditos de carbono.

Agronegócio inteligente em relação ao clima - ferramentas, instrumentos

Treinamento em Boas Práticas Agrícolas (GAP) Agricultura de Conservação e Agrofloresta Clima da Farmer Business School (FBS^{Climate})



E-Academy de Agronegócios:

Cursos de aprendizado individualizado sobre agronegócio inteligente em relação ao clima (CSA).





Chamada para ação!

Implemented by



Para qualquer dúvida,
entre em contato com:

Para cacau, milho e
gado:
abf-fund@giz.de

Para a castanha de
caju:
cashew@giz.de

**Matching Grant Fund (MGF)
for Climate-Resilient Value Chains**

Apply now!

www.comcashew.org/matching-grant-fund www.agribusiness-facility.org/funding.html





Webinars de visão geral

08 July 2024,
2pm - 3 pm GMT

**Official launch:
Matching Grant Fund
for Climate-Resilient
Value Chains**

Click here to join the meeting

09 July 2024,
2pm - 3:30pm GMT

**Application process
& consortia**

Click here to join the meeting

10 July 2024,
2pm - 4pm GMT

**Human Capacity
Development**

Click here to join the meeting

11 de julho de 2024,
15:00 - 16:30 GMT

**Webinario
Español**

12 July 2024,
2pm - 3:30pm GMT

**Contract formats
& Finances**

Click here to join the meeting

16 July 2024,
2pm - 3:30pm GMT

Gender

Click here to join the meeting

18 July 2024,
2pm - 3:30pm GMT

Climate

Click here to join the meeting

11 de julho de 2024,
10h - 11h30 GMT

**Webinario
Português**



Go to

www.agribusiness-facility.org/funding



www.comcashew.org/matching-grant-fund



Obrigado | Merci beaucoup | Obrigado | Gracias



Histórico

- Nossa ação conjunta Business Support Facility for Resilient Agricultural Value Chains contribui para o progresso em direção ao **ODS 5 "Igualdade de gênero"**

5 GENDER
EQUALITY



Na estrutura do Plano Estratégico 2022-2025 da OACPS e da nova Política de Desenvolvimento Feminista do Ministério Federal Alemão de Cooperação Econômica e Desenvolvimento, lançada em 2023.

<https://www.bmz.de/en/issues/feminist-development-policy>

